

## • SCHEDA DI ADESIONE •

Corso di Venerdì 25, Sabato 26 MAGGIO 2018 - dr. Daniel CELLI

Da compilare ed inviare anche via Fax a:

**EDIZIONI MARTINA s.r.l.**

Via P.A. Orlandi, 24 - 40139 BOLOGNA

☎ 051/6241343 - Fax 051/545514

e-mail: [centrocorsi@edizionimartina.com](mailto:centrocorsi@edizionimartina.com) [www.edizionimartina.com](http://www.edizionimartina.com)

Cognome..... Nome.....

Via.....

Cap..... Città..... Prov.....

Tel..... Fax.....

e-mail.....

C.F..... P. Iva.....

Data..... Firma.....

In conformità alla Legge N° 196/03, i dati forniti saranno utilizzati al solo scopo di inviare documentazione e/o campionatura gratuita.


### Quota di partecipazione:

Odontoiatra € 480,00 I.V.A. compresa

La quota di partecipazione comprende: il materiale congressuale, l'attestato di partecipazione, i coffee-break e la colazione di lavoro.

**Il corso è a numero chiuso. Prevede un massimo di 25 iscritti**

### Modalità di pagamento:

- Assegno bancario o circolare non trasferibile intestato a Edizioni Martina S.r.l.
- Bonifico bancario (inviare copia) intestato a Edizioni Martina S.r.l., Unicredit Banca Bologna Aldrovandi BO, codice IBAN: IT 14 R 02008 02457 000002827384
- Versamento postale su c.c.p. n. 28354405 (inviare copia)
- Bonifico bancario (inviare copia) intestato a Edizioni Martina S.r.l., Bancoposta, codice IBAN: IT 37 B 07601 02400 000028354405
- Carta di credito online 

### Rinuncia o cancellazione corsi:

Le cancellazioni delle iscrizioni al corso dovranno pervenire per iscritto alla segreteria organizzativa e saranno rimborsate completamente se pervenute 20 gg. prima della data di inizio del corso.

**Dopo tale termine non è previsto alcun rimborso.**

**Il centro corsi si riserva di annullare o rinviare il corso qualora non si dovesse raggiungere un numero minimo di partecipanti con il rimborso della sola quota di iscrizione.**

*Si ringrazia per la cortese collaborazione:*



**EDIZIONI MARTINA**

### • SEDE DEL CORSO •

**HOTEL BEST WESTERN PLUS \*\*\*\***

**TOWER HOTEL BOLOGNA**

**VIALE LENIN, 43**

**40138 BOLOGNA**



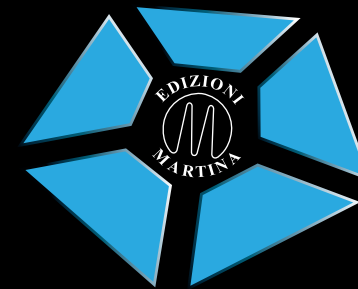
### Per Informazioni ed Iscrizioni

Segreteria Organizzativa: Sig.ra Vanessa Cioni - Dr.ssa Nadia Martina

**CENTRO CORSI EDIZIONI MARTINA**

Via delle Belle Arti 17/E - 40126 Bologna - Tel. 051 6241343 - Fax 051 545514

e-mail: [centrocorsi@edizionimartina.com](mailto:centrocorsi@edizionimartina.com) - [www.edizionimartina.com](http://www.edizionimartina.com)



**CENTRO CORSI**

**di AGGIORNAMENTO e PERFEZIONAMENTO**



**E.C.M. 20,7** CREDITI FORMATIVI ASSEGNATI

per Odontoiatra

**PROVIDER N° 1425**

EVENTO ACCREDITATO E.C.M. CON CODICE RIFERIMENTO 1425-216045

**DECISION MAKING  
NEL PIANO DI  
TRATTAMENTO  
ORTODONTICO  
CONTEMPORANEO:  
COSA E'  
DETERMINANTE?**

**DOCENTE:**

**DR. DANIEL CELLI**

**Venerdì 25, Sabato 26  
MAGGIO 2018**

**CENTRO CORSI**

**EDIZIONI MARTINA**

Via P.A. Orlandi, 24 - 40139 Bologna

## • PROFILO DEL DOCENTE •



### **dr. Daniel CELLI**

Laureato con lode in Medicina e Chirurgia presso l'Università di Chieti. Specializzato con lode in Odontostomatologia presso l'Università di Chieti. Specializzato con lode in Ortognatodonzia presso l'Università Cattolica Sacro Cuore di Roma. Perfezionato in "Tecnica linguale" presso l'Università di Cagliari. Dottore di Ricerca in Discipline Odontostomatologiche presso l'Università La Sapienza di Roma. Professore a contratto presso l'Università di Chieti in diversi anni accademici. Attualmente professore a contratto presso l'Università Cattolica del Sacro Cuore di Roma-Scuola di Specializzazione in Ortognatodonzia. Perfezionamento in Italia e negli USA con i proff. T.T.Tanaka (USC), J.Okesson (Univ. of Kentucky), F. Dolwick (Univ. of Florida), R. McLaughlin (USC), negli anni 1995/96. Docente a corsi di aggiornamento professionale. Relatore a numerosi congressi in Italia e all'estero. Socio della W.F.O. (World Federation of Orthodontics), A.A.O. (American Association of Orthodontics), E.O.S. (European Orthodontic Society), I.A.P.D. (International Association of Paediatric Dentistry). Socio ordinario S.I.D.O. dal 1995. Certificazione di eccellenza in ortodonzia presso l'Italian Board of Orthodontics nel 1999. Certificazione di eccellenza in ortodonzia presso l'European Board of Orthodontists nel 2003. Socio fondatore della S.I.A.D. (Società Italiana di Arco Diritto). Past Presidente del Cenacolo Odontostomatologico dell'Adriatico nel biennio 2008-2009. Referente nazionale C.O.I.-A.I.O.G. e membro Comitato Scientifico Nazionale Display SIDO anni 2000, 2001, 2004 e 2005. Vincitore del secondo premio Nazionale SIDO in Ortodonzia Clinica al XVIII Convegno. Internazionale del 15-18 Novembre 2006, Firenze. Membro del comitato scientifico dell'Accademia Italiana di Ortodonzia. Presidente del Comitato Scientifico dell'Accademia Italiana di Ortodonzia per l'anno 2015 Componente del Comitato Tecnico Sanitario presso il Ministero Della Salute in Roma a partire dal 20 Maggio 2015. Membro della Commissione Scientifica nella Sessione d'Esami Model Display 2015 presso 46° SIDO International Congress, Milano 29 Ottobre 2015 Certificato Odontoiatra Esperto della Medicina Del Sonno SIMSO Autore di testi di ortodonzia e numerose pubblicazioni scientifiche su riviste nazionali ed internazionali. Libero professionista, esercita dal 1988 esclusivamente l'ortodonzia e la gnatologia nel suo studio.

## DECISION MAKING NEL PIANO DI TRATTAMENTO ORTODONTICO CONTEMPORANEO: COSA E' DETERMINANTE?

### • PROGRAMMA •

### • ABSTRACT •

#### **Venerdì 25 MAGGIO 2018**

- 08.30 *Registrazione partecipanti*
- 09.00 **Le sei rivoluzioni ortodontiche. Stiamo assistendo ad altre rivoluzioni?**
- 11.15 *Break*
- 11.15 **Miti, innovazioni e rivoluzioni nell'ortodonzia contemporanea**
- 13.00 *Pausa Pranzo*
- 14.00 **I sistemi digitali e l'ortodonzia "customizzata": forniscono trattamenti più efficienti rispetto ai metodi convenzionali?**
- 18.00 *Conclusione dei lavori*

#### **Sabato 26 MAGGIO 2018**

- 09.00 **Il piano di trattamento ortodontico è realmente cambiato con l'avvento delle nuove tecnologie digitali ? i fattori chiave nel processo decisionale**
- 11.00 *Break*
- 11.15 **Il dibattito estrazioni/non estrazioni: principi evidence based e risultati a lungo termine**
- 13.00 *Pausa Pranzo*
- 14.00 **Il ruolo della terapia intercettiva e quello della chirurgia ortognatica: cosa è determinante nella scelta del trattamento**
- 17.00 *Conclusioni finali e discussione, elaborazione e consegna dei questionari e delle schede di valutazione*

Come dobbiamo intendere il passaggio dall' ortodonzia tradizionale a quella digitale? E' un peso cui inevitabilmente non possiamo sottrarci o un vantaggio talmente importante da rendere il digitale un approccio indispensabile per l' ortodonzia contemporanea e futura? La tecnologia digitale si è affacciata lentamente alla fine del secolo scorso nel mondo ortodontico, proponendo innovazioni epocali nell' acquisizione di immagini necessarie alla diagnosi 3D e nella realizzazione di devices da impiegare nella terapia ortodontica di tutti i giorni. Essa ha modificato comportamenti, ergonomia professionale, comunicazione con i pazienti, marketing ed in ultimo risultati clinici in una modalità che via via ha reso sempre più operatori quasi dipendenti dagli strumenti tecnologici ed informatici con l'obiettivo di dare un migliore servizio al paziente, migliori risultati clinici, maggiore prevedibilità delle procedure ed in ultima analisi un più redditizio impiego delle risorse umane. E' sempre vero che i vantaggi superino il peso della nuova conoscenza e del nuovo approccio in termini di efficienza e di energie umane ed economiche spese?

Sono le innovazioni tecnologiche e digitali così determinanti ed indispensabili a raggiungere gli obiettivi di eccellenza della nostra professione, nell' interesse dei nostri pazienti, del nostro team e di noi stessi? Saranno in questa sede brevemente passati in rassegna le innovazioni digitali e non attualmente in uso in clinica ortodontica ed illustrati i punti di forza e di debolezza.

Mediante un approfondimento sui trattamenti estrattivi vs non estrattivi e intercettivi e chirurgici, sarà soprattutto ribadito il concetto che per arrivare al successo clinico nei trattamenti che usualmente siamo chiamati a gestire occorre in primis capacità diagnostica, conoscenza della biomeccanica e dei sistemi utilizzati, esperienza e attitudini empatiche nei confronti del paziente, arbitro ultimo del nostro operato.